

# PARTENARIAT



**ENVIE DE  
DEVENIR  
PARTENAIRE  
D'INGRES ?**

**INDEPENDENT  
OPEN-MINDED  
PARTNERSHIP.**

**INGRES  
ISV**

Intégrer des solutions Open Source d'entreprise à une infrastructure informatique constitue déjà une première étape pour tirer parti de la Nouvelle Donne Economique de l'Informatique.



**MEILLEURES MARGES**

# INDEPENDANCE

## Les avantages de l'offre de partenariat d'Ingres :-

- De meilleures marges sur les solutions Open Source d'entreprise
- Des spécialistes expérimentés et entièrement dévoués
- Un écosystème d'envergure internationale
- De nouvelles opportunités de développement commercial
- Des technologies innovantes, au service d'une compétitivité accrue
- Un programme de partenariat dynamique, qui vous récompense à la hauteur de votre contribution

En tant qu'éditeur de logiciels expérimenté dans la conception d'applications transactionnelles, vous savez exactement ce qu'attendent les clients de vos applications. Vous connaissez également les investissements financiers que leur imposent leurs obligations contractuelles et la part du budget applicatif qu'ils consacrent à l'achat des licences des bases de données. Vous n'ignorez pas non plus que bon nombre d'entreprises disposent d'un budget trop restreint pour envisager de tels investissements. En définitive, vous perdez des clients, qui passent à leur tour à côté de gains potentiels de compétitivité.

[Ingres peut sans aucun doute vous aider à changer cela...](#)

## LA NOUVELLE DONNE ECONOMIQUE DE L'INFORMATIQUE

L'Open Source pour entreprises a soudainement révolutionné la donne économique de l'informatique. Coûts d'achat élevés et frais de support annuels, en constante augmentation, appartiennent désormais au passé. Vous pouvez enfin envisager d'investir davantage, avec la garantie de réaliser des économies ! L'intégration de solutions Open Source aux infrastructures informatiques réduit les frais de développement de nouveaux usages, accroît la productivité en permettant de ne payer que les produits réellement exploités, facilite l'innovation et permet d'intégrer de nouveaux logiciels plus rapidement, sans courir de risques inconsidérés.

Zéro frais de licence, coûts de développement et de marketing réduits avec le soutien de la communauté, frais de support et de maintenance moindres sont les avantages dont bénéficient les entreprises qui misent sur l'innovation et la Nouvelle Donne Economique de l'Informatique.

## VALEURS TRADITIONNELLES - APPLICATIONS VISIONNAIRES

Ingres est resté un fidèle fournisseur de technologies et poursuit son ambition de toujours : fournir à ses clients les meilleures solutions de gestion de l'information du marché. Il ne s'agit pas d'une grande entreprise dénuée d'âme. Au contraire, chaque membre d'Ingres est animé par la même [passion](#), qui est de concevoir des solutions d'une qualité irréprochable pour les clients. C'est justement cette passion que nous souhaitons partager, qui nous pousse à bâtir des partenariats et à soutenir nos collaborateurs dans le développement de leurs activités à l'international. C'est ce que nous vous proposons de réaliser ensemble.

Nos logiciels pour les applications critiques ont été conçus pour répondre aux exigences de performance, de fiabilité et d'évolutivité des entreprises actuelles. Nos quelques 25 années d'expérience de l'innovation et notre communauté de développeurs nous ont permis de concevoir des solutions alliant traitement d'importants volumes de transactions, grande disponibilité, support d'un grand nombre de systèmes d'exploitation avec une sécurité renforcée. Notre communauté contribue à la conception, au développement et au déploiement de nos produits. En tant qu'ISV, vous pourriez également participer à ces projets et ainsi influencer la destinée de nos produits, tout en bénéficiant de toutes les fonctionnalités dont vos produits ont besoin. Ingres soutient activement le modèle de développement de logiciels de sa communauté en mettant à la libre disposition de ses membres l'intégralité des fonctionnalités d'Ingres Database.

Ingres noue actuellement des partenariats avec des ISV du monde entier et de tous horizons, notamment des secteurs bancaires et des services financiers, de l'aviation, de l'aéronautique, de la production d'énergie et de l'administration.



# OUVERTURE D'ESPRIT

**"...Ingres has been gaining many third-party Software partners... the company's solution is the only open source DBMS with proven maturity in mission-critical applications..."**

**Gartner** - Magic Quadrant for Data Warehouse Database Management Systems.  
28 January 2010



Soucieux de protéger les droits des ISV et de leur utilisateurs, ainsi que leurs intérêts et leur conformité aux normes en vigueur, Ingres a fait tester et certifier la qualité de sa plate-forme Database Enterprise, garantit une protection juridique complète et aide ses partenaires ISV à intégrer de bout en bout sa base de données à leurs applications. Ses services de support, disponibles 24h/24 et 7j/7, permet aux ISV de respecter leurs accords de niveau de service et par conséquent de distribuer des applications stratégiques déployables sur les sites clients les plus exigeants. Nos équipes techniques et commerciales se composent de spécialistes qualifiés, fiables, entièrement dévoués à nos clients.

Dans le cadre de ce programme de partenariat, nous nous engageons à : ne pas vous faire de concurrence pour le renouvellement des usages de bases de données, ne pas exploiter vos références clients pour vendre des applications concurrentes, ne rien tenter pour nous approprier vos clients. Plutôt rare de nos jours, n'est ce pas ? C'est indéniable. Et c'est justement ce qui fait la force d'Ingres : des valeurs traditionnelles concrétisées de manière visionnaire.

## ATOUTS ET SYNERGIES

Notre masse critique, nous la devons à notre écosystème, un environnement qui inclut tout ce dont nous avons besoin pour développer des solutions viables. Car un écosystème commercial n'est pas différent des autres. Le nôtre inclut des utilisateurs, des ISV, des distributeurs, des intégrateurs système et des équipementiers. Il repose par conséquent sur des relations commerciales nationales et internationales en tous genres. Certaines de ces relations se distinguent toutefois. Il s'agit des alliances que forme Ingres avec des partenaires complémentaires et leaders de leur secteur, pour faire naître de nouvelles synergies et en tirer parti. Cela se traduit pour nos partenaires par de nouvelles opportunités commerciales, indispensables à leur croissance et à leur pérennité.

## LE SUCCES, MOTEUR DE CROISSANCE ET VICE-VERSA...

Comment nous sommes-nous forgés une telle connaissance de notre marché ? En plus de 25 ans de pratique du développement et de la commercialisation de bases de données, nous avons appris à maîtriser les bonnes pratiques du métier. C'est ainsi que nous garantissons à nos partenaires ISV une sécurité accrue, par la protection tant de leurs idées que de leur clientèle, vérifiable dès le premier jour. Pouvez-vous imaginer un partenariat basé sur autre chose que la confiance...

Un jour ou l'autre, nous avons tous besoin d'aide ! Et lorsque ce moment arrive, nous exigeons une intervention rapide. C'est pourquoi nous avons développé un service de support pour nos partenaires ISV disponible en permanence. Quelles que soient les circonstances, l'heure de la journée ou de la nuit, vous serez toujours accueilli par des techniciens compétents !

Exclusivité, avant-garde, innovation et longévité sont les maîtres mots d'Ingres, le partenaire qui vous permettra de saisir de nouvelles opportunités commerciales.

Exclusivité, avant-garde, innovation et longévité sont les maîtres mots d'Ingres, le partenaire qui vous permettra de saisir de nouvelles opportunités commerciales.

« En tant qu'ancien DSI, j'ai conscience que les consommateurs recherchent des solutions à même de répondre à leurs problèmes stratégiques. C'est justement ce que leur proposent nos partenaires ISV et c'est pourquoi ils sont les piliers de notre stratégie. Nous leur offrons en retour les meilleures technologies à notre disposition, ainsi que le modèle économique le mieux adapté à leurs applications. Notre modèle Open Source est le gage d'avantages concurrentiels pour nos partenaires, notamment d'innovations inégalées et d'une nouvelle donne économique de l'informatique. »

Roger Burkhardt, PDG d'Ingres

**INGRES**  
**INDEPENDENT OPEN-MINDED PARTNERSHIP. ISV**



## LE PARTENARIAT - UNE ALLIANCE DE FORCES

**Fait :** Ingres a été le premier fournisseur Open Source du marché à proposer une pile complète d'applications de développement Open Source.

**Fait :** Ingres a été précurseur en matière de développement de « tout en un » applicatifs Open Source et, de par ses alliances partout dans le monde, aide les ISV à concevoir, implémenter et gérer des appliances logicielles avec une efficacité hors pair.

**Fait :** Ingres, en collaboration avec ses partenaires, étend le développement d'applications « cloud » en modernisant le support des environnements virtualisés et en proposant des offres commerciales extrêmement flexibles.

## UN AVENIR RADIEUX

**Fait :** VectorWise, une technologie de base de données révolutionnaire, garante des performances exigées par l'explosion du volume de données actuelle, est le premier logiciel d'entreprise à tirer pleinement parti des avancées des processeurs modernes. VectorWise est né de la stratégie d'innovation unique d'Ingres, qui mise sur les technologies Open Source, lesquelles se sont imposées dans un monde où les entreprises comptent sur l'informatique pour en faire plus tout en limitant leurs ressources. Les résultats des études des cabinets Gartner et Forrester le confirment. Il ne tient qu'à vous de tirer également profit de cette stratégie et d'en faire bénéficier vos clients.

## INGRES PARTNERSHIP PLUS

Conscients que les stratégies commerciales de nos partenaires sont dynamiques et désireux qu'elles le restent, nous nous refusons à n'offrir que des cadres rigides de partenariats. Nous avons donc souhaité que notre programme de partenariat Ingres Partnership Plus soit suffisamment flexible pour répondre à vos besoins et vous récompenser à la hauteur de votre contribution, dans le respect de **vos** business model et du partenariat que **vous** nouez avec Ingres.

**Pour en profiter, il vous suffit de nous contacter. Nous vous mettrons notamment en relation avec un directeur du développement commercial en vue de mener à bien des initiatives commerciales communes. Nous vous inviterons également à rencontrer un responsable technique afin de concrétiser la réalisation de vos nouveaux besoins ou vos projets d'évolution d'applications existantes.**

### A propos d'Ingres Corporation

Ingres est la société leader du marché des logiciels Open Source de gestion des bases de données. Deuxième entreprise Open Source au monde, pionnière du concept de la Nouvelle Donne Economique de l'Informatique, elle fournit des solutions Open Source à des tarifs beaucoup plus avantageux que ceux proposés par les éditeurs de logiciels propriétaires. Leader de la Nouvelle Donne Economique de l'Informatique, Ingres offre une innovation accélérée à un coût extrêmement avantageux à plus de 10 000 clients à travers le monde.

Ingres Corporation  
500 Arguello Street, Suite 200  
Redwood City, California 94063  
USA  
Phone: +1.650.587.5500

Ingres Europe Limited  
215 Bath Road  
Slough, SL1 4AA  
United Kingdom  
Phone: +44 (0) 1753 559500

Ingres Germany GmbH  
Ohmstrasse 12  
63225 Langen  
Germany  
Phone: +49 (0) 6103.9881.0

Ingres France  
7C Place Du Dôme  
Immeuble Elysées La Défense  
92056 Paris La Défense Cedex  
France  
Phone: +33 (0) 1.72.75.74.54

Ingres Australia  
Level 8, Suite 1  
616 St. Kilda Road  
Melbourne, Victoria, 3168  
Australia  
Phone: +61 3 8530.1700

Pour plus d'information, contactez [emea\\_partners@ingres.com](mailto:emea_partners@ingres.com)

**INGRES**