

PARTNERSCHAFT



**GEMEINSAM STARK!
WERDEN SIE JETZT
ISV-PARTNER VON INGRES?**

INGRES
**INDEPENDENT
OPEN-MINDED
PARTNERSHIP.** **ISV**

Schon durch die Integration von Business-Open-Source-Lösungen in die bestehende IT-Infrastruktur, profitieren Business User von der Neuen Wirtschaftlichkeit in der IT.



**ERHÖHTE
MARGE**

UNABHÄNGIG

Eine Partnerschaft mit Ingres bietet :

- Mehr finanzieller Spielraum durch Business Open Source
- Motivierte und engagierte Menschen, denen Sie vertrauen können
- ein globales Ecosystem
- neue Wachstumschancen
- Wettbewerbsvorteile durch technologische Innovation
- ein dynamisches Give-to-Get-Partner Programm

Sie als Softwarehersteller mit umfangreichen Erfahrungen im Aufbau von transaktionsbasierten Unternehmensapplikationen wissen genau, was Ihre Kunden von Ihren Lösungen erwarten. Sie verstehen auch, welchem finanziellen Aufwand Ihre Kunden nachkommen müssen, um die vertraglichen Verpflichtungen zu erfüllen und welcher Anteil des Gesamtbudgets dabei für die Datenbank bereitgestellt werden muss. Darüber hinaus kennen Sie nur zu gut die Anzahl der Business User, deren eingeschränkte Budgetsituation es ihnen nicht ermöglicht, solche weitreichenden finanziellen Verpflichtungen einzugehen. Kurz zusammengefasst: Ihnen entgehen so gute Geschäftsmöglichkeiten und Ihre Kunden verlieren Wettbewerbschancen.

[Womöglich kann Ingres Ihnen dabei helfen, dies zu ändern...](#)

DIE NEUE WIRTSCHAFTLICHKEIT IN DER IT

Mit Business Open Source wird ein neues Kapitel in der IT-Ökonomie geschrieben. Hohe Investitionskosten, jährliche Support-Kosten sowie überzogene Preiserhöhungen gehören ab sofort der Vergangenheit an. Durch die Integration von Business Open Source Lösungen in die eigene IT-Infrastruktur können Sie die Entwicklungskosten besonders niedrig halten und gleichzeitig ihre Produktivität erhöhen. Zudem können Sie neue Software viel schneller und mit weniger Risiken integrieren und erneuern.

Keine Vorab-Lizenzgebühren, geringere Entwicklungs- und Marketingkosten durch die kostenlose Teilnahme an der Community, niedrigere Support- und Maintenance-Kosten - dies alles bietet eine innovative Möglichkeit für Geschäftskunden, um von der neuen Wirtschaftlichkeit in der IT zu profitieren.

TRADITIONELLE WERTE - VISIONÄRE APPLIKATION

Ingres ist und bleibt ein Hightechunternehmen mit der klaren Zielsetzung, seinen Kunden die besten Informationsmanagement-Lösungen zu bieten. Aber wir sind kein großes, gesichtsloses Unternehmen. Unsere **Passion** gilt unseren Produkten und genau diese Leidenschaft suchen wir auch bei unseren Partnern. Ohne **Passion kann** es keine Partnerschaft geben. Aber mit ihr können wir zusammen internationale Geschäftsbeziehungen aufbauen und gemeinsam weltweite Märkte angehen.

Unsere Software und Services sind entwickelt worden, damit sie den Anforderungen von heute an Performance, Zuverlässigkeit und Skalierbarkeit ohne Wenn und Aber gerecht werden können. Hohe Transaktionsvolumen, Hochverfügbarkeit, Unterstützung verschiedener Plattformen und Sicherheit - das sind die Ergebnisse von mehr als 25 Jahren Innovation und Community. Unsere Community leistet einen entscheidenden Beitrag, was Design, Entwicklung und Einsatz unserer Lösungen betrifft. Auch Sie als Softwarehersteller können aktiv die Weiterentwicklung vorantreiben und so sicherstellen, dass wir all die Funktionalität bereitstellen, die Sie für Ihre Lösung brauchen. Ingres bekennt sich zu seinem Community-basierten Software-Entwicklungsmodell. Die Funktionalität der Ingres Datenbank ist daher als voll funktionstüchtige Open-Source-Community-Version verfügbar.

Ingres pflegt weltweite Partnerschaften zu Softwareherstellern innerhalb eines breiten Spektrums an spezialisierten Märkten, wie beispielsweise im Sektor Banken und Finanzdienstleistungen, in der Luft- und Raumfahrt, der Energiebranche oder im öffentlichen Sektor.



UND OFFEN...

“...Ingres has been gaining many third-party software partners... the company’s solution is the only open source DBMS with proven maturity in mission-critical applications...”

Gartner - Magic Quadrant for Data Warehouse Database Management Systems.
28 Januar 2010



Um die Rechte von Softwareherstellern und ihren Endnutzern zu schützen, ihren Interessen und Compliance-Anforderungen zu entsprechen, ist die Ingres Enterprise Datenbank auf Qualität geprüft, bietet umfassenden Rechtsschutz und ermöglicht unseren ISV-Partnern die komplette Einbettung in Applikationen. Der Ingres 24/7 Support ermöglicht ISVs die Einführung von SLAs für geschäftskritische Applikationen, die höchsten Kundenansprüchen genügen. Unsere technischen und kaufmännischen Teams bestehen aus erfahrenen Fachkräften, die extra für die enge Zusammenarbeit mit unseren Partnern da sind. Mitarbeiter, auf die Sie sich voll und ganz verlassen können.

Und dies ist unser Versprechen an Sie: Wir konkurrieren nicht mit unseren ISV-Partnern bei Datenbank-Vertragsverlängerungen, wir forcieren bei Verkaufsgesprächen mit der Kundenbasis unserer Partner nicht den Switch zu Applikationen von Wettbewerbern und wir versuchen nicht, Ihnen Ihre Kunden abspenstig zu machen. Außergewöhnlich für die heutige Geschäftswelt? Mit Sicherheit! Aber genau das ist unser Anliegen: Die visionäre Umsetzung traditioneller Werte.

STÄRKE IM DETAIL

Nachhaltigkeit. Wir von Ingres schaffen diese über unser Ecosystem; ein Ecosystem ist eine Umgebung, die alles Notwendige beinhaltet, um Leben zu erhalten. Ein Ökosystem im Geschäftsbereich unterscheidet sich diesbezüglich nicht. Das Ingres Ecosystem umfasst Endnutzer, ISVs, Distributoren, SIs, OEMs - nationale und internationale Geschäftsbeziehungen aller Art. Das Wichtigste dabei ist - die Allianz; sie entsteht, wenn Ingres eine Partnerschaft mit einem komplementären, branchenführenden Open-Source-Anbieter schließt, sie bietet unseren Partnern die Möglichkeit, vom einzigartigen Angebot des anderen zu profitieren und den Nutzen zu maximieren. Und das Resultat? Neue Geschäftsmöglichkeiten - wesentliche Größen für Wachstum und Erfolg.

ERFOLG SCHAFFT WACHSTUM; WACHSTUM SCHAFFT ERFOLG...

Warum kennen wir unseren Markt so gut? Mit mehr als 25 Jahren Erfahrung in der Entwicklung und Markteinführung von Datenbanken haben wir ein, zwei Dinge gelernt. Sie als ISV-Partner profitieren davon in Form von Sicherheit und zwar vom ersten Tag an; Sicherheit im Hinblick auf Ideen und Sicherheit der von uns installierten Basis. Können Sie sich eine Partnerschaft vorstellen, die auf etwas anderem als Sicherheit aufbaut?

Irgendwann kommt der Zeitpunkt, an dem man Unterstützung braucht. Und wenn Sie an diesem Punkt sind, benötigen Sie diese Unterstützung schnellstmöglich. Deshalb bieten wir unseren ISV-Partnern unseren „follow-the-sun“ Support. Zu jeder Tageszeit und egal aus welchem Land Sie anrufen, wird Ihr Anruf freundlich und kompetent entgegen genommen.

Exklusivität, Vision, Innovation und Nachhaltigkeit; kombinieren Sie diese Elemente mit neuen Geschäftsmöglichkeiten durch den Einsatz von Ingres und Sie verschaffen sich eine unschlagbare Geschäftsposition.

Exklusivität, Vision, Innovation und Langlebigkeit; kombinieren Sie diese Elemente mit neuen Geschäftsmöglichkeiten durch den Einsatz von Ingres und Sie verschaffen sich eine unschlagbare Geschäftsposition.



„Als ehemaliger CTO weiß ich, dass Kunden es vorziehen, Lösungen für ihre Geschäftsprobleme zu kaufen. Unsere Softwarepartner bieten diese Lösungen, deshalb bilden sie den wichtigsten Teil unserer Strategie. Im Gegenzug bieten wir ISVs die beste Technologie und das attraktivste Geschäftsmodell für ihre Applikationen. Unser Open-Source-Modell verschafft unseren Partnern durch herausragende Innovation und die neue Wirtschaftlichkeit in der IT entscheidende Wettbewerbsvorteile.“

Roger Burkhardt, CEO, Ingres.



STÄRKEN DURCH ALLIANZEN BÜNDELN

Fakt: Ingres war der erste Open-Source-Anbieter mit einem vollständig Open-Source-basierten Entwicklungsstack auf dem Markt. **Fakt:** Ingres hat bei der Entwicklung von Open Source Appliances immer auf Innovation gesetzt und ermöglicht Softwareherstellern durch eine globale Open-Source-Allianz die Entwicklung, Implementierung und das Management von Software Appliances auf höchstem Effizienzniveau. **Fakt:** Gemeinsam mit unseren Partnern treiben wir durch innovativen Support für virtualisierte Umgebungen und hochflexible kommerzielle Angebote die Applikationsentwicklung in der Cloud voran.

ZUKUNFTSSICHER

Fakt: VectorWise, eine bahnbrechende Datenbanktechnologie, bietet die Performance, die benötigt wird, um mit der explodierenden Datenflut von heute zurecht zu kommen. VectorWise ist die erste Business Software, die die Vorteile moderner Chip-Architekturen vollkommen ausschöpft. Ebenso revolutionär ist die Vision und Innovation bei Ingres selbst. In einer Geschäftswelt, die von der IT immer mehr mit weniger erwartet, ist Business Open Source erwachsen geworden. Dass Gartner und Forrester sich so ernsthaft mit dem Thema beschäftigen, bestätigt diese Entwicklung. So stellen Sie sich vor, wie sehr diese Erkenntnis Ihren Kunden helfen würde, eigene Pläne zu schmieden.

INGRES PARTNERSHIP PLUS

Wir wissen, dass die Geschäftsmodelle unserer Partner nicht in Schubladen gesteckt werden können; wir wissen, dass die Geschäftsstrategien unserer Partner dynamisch sind - und sein sollen. Mit diesem Verständnis wurde Ingres Partnership Plus - das Ingres Partner-Programm - ins Leben gerufen, um Ihnen die Dynamik zu bieten, die Sie benötigen, und Ihnen die besten Give-to-Get-Beziehungen für Ihr Geschäftsmodell und Ihre Partnerschaft mit Ingres zur Verfügung zu stellen.

Kontaktieren Sie uns einfach und wir erledigen den Rest. Wir stellen Ihnen einen für Sie zuständigen Business Development Manager an die Seite, so dass wir gemeinsam kommerzielle Initiativen umsetzen können. Und wir werden Ihnen auch einen eigenen Technical Manager zuordnen, der mit Ihnen zusammenarbeitet und den technischen Prozess steuert - vom Proof-of-Concept bis hin zur Applikationsmigration.

Über Ingres Corporation

Ingres ist der Marktführer für Open Source Datenbankmanagement. Als zweitgrößtes Open Source Unternehmen der Welt führt Ingres die Welle der neuen IT Wirtschaftlichkeit an. Das Unternehmen kann seine Open Source Lösungen eindeutig kosteneffektiver auf dem Markt anbieten als vergleichbare Lösungen proprietärer Anbieter. Mehr als 10.000 Kunden weltweit profitieren von den bewährten und bahnbrechenden Innovationen der Ingres Corporation.

Ingres Corporation
500 Arguello Street, Suite 200
Redwood City, California 94063
USA
Tel.: +1.650.587.5500

Ingres Europe Limited
215 Bath Road
Slough, SL1 4AA
United Kingdom
Tel.: +44 (0) 1753 559500

Ingres Germany GmbH
Ohmstrasse 12
63225 Langen
Deutschland
Tel.: +49 (0) 6103.9881.0

Ingres France
7C Place Du Dôme
Immeuble Elysées La Défense
92056 Paris La Défense Cedex
Frankreich
Tel.: +33 (0) 1.72.75.74.54

Ingres Australia
Level 8, Suite 1
616 St. Kilda Road
Melbourne, Victoria, 3168
Australien
Tel.: +61 3 8530.1700

Für weitere Informationen kontaktieren Sie bitte emea_partners@ingres.com

INGRES